



この度は、弊社関西ネット不動産をご利用頂き、誠にありがとうございました
 今後も不動産の相談窓口として、末永いお付き合いをさせて頂けるように
 社員一丸となり日々精進してまいります
 お客様のお声は関西ネット不動産にとって「財産」です
 誠にお手数ではございますが、アンケートのご協力をいただければ幸いです
 ご回答いただきましたお客様にはささやかではございますが、粗品をご郵送させていただきます

① 弊社をご指名いただいた理由は何ですか？

回答欄: 気に入った物件があったから

② この度のお取引で、ご満足いただけた点は何ですか？

回答欄: 手数料の安さやカラーセレクト出来たこと

③ この度のお取引で、ご不満だった点は何ですか？

回答欄: 途中経過の進捗があまり遅く、現地にも足を運ばない
 自分の目で確認できる事が多かった

④ この度のお取引で、「このようなサービスが有れば良かったのに…」
 と思われるサービスは何ですか？

回答欄: 手紙宛ての下祭の送迎

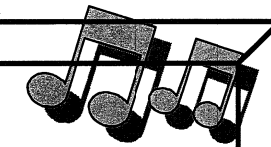
⑤ 将来のお住まいの計画についてお聞かせください。
 該当します項目にチェックを入れて下さい

() 住み替えたい
 () リフォームをしたい
 () 建て替えたい
 () 賃貸をしたい
 () 収益物件の購入
 (✓) 今のところ計画はない
 () その他

その他回答欄:

⑥ この度のお取引を通じて、お客様ご自身で、どのようなことにお感じになりましたでしょうか？
 「私はこんな事が嬉しかった」「私は、これで決心できた」など、お客様自身が主語となる
 エピソードやご感想をたくさんお持ちのことと思います
 ぜひ、私たちに教えてください。お客様の声はスタッフを元気にしてくれます！
 ご不満な点もご遠慮なくお寄せください
 お叱りの声は未熟な私どもにとって、とても有難いことです
 下記記入欄に「これでもかっ！」という位たくさんご記入いただければ、幸いです
 どうぞ宜しくお願いいたします

他の物件も色々見ましたが、采女達の希望する条件の物件は
 下の方しか見つからず、気が付けば御社に舞い降りていました。
 初めてモデルルームを見せて頂いた時に不公見さん
 「このモデルルームを見に行く程度、初めて見た物件が長く思える」と
 言われていたが、全くその通りでした。
 不公見さんが色々お見せになって下さり、日々の支那のシミュレーション等も
 して頂いた事で、家賃と土地をある事でも、決心に至りました。
 また、土地の景観でキッチンとお風呂がシステムからタカスタンダードに
 変わったのが嬉しかったです。システムの弊点が気に入っていたので…(笑)
 でも！ 以前住んでいた賃貸と比べると、このくらいいいの
 くらい嬉しいので今に気に入っています。
 御社の事は正直、モデルルームを見に行くまで全く存じ上げておらずで
 今回取引をさせて頂いたのも、このくらい知っていました。ありがとうございます。
 そして今後も宜しくお願い致します。



お寄せ頂いた中から、お名前を伏せて、弊社ホームページや店内掲示などに利用させて頂く事がございます
 何卒ご了承頂きますようお願い申し上げます
 (提示可能 ・ 提示不可)

アンケートのご協力有難うございました
 お客様のご意見をもとに、サービス向上に努めて参りたいと思います
 今後共どうぞ宜しくお願いいたします
 関西ネット不動産株式会社
 代表取締役 高瀬 英嗣

契約者様 氏名: [Redacted] 様 ご回答日: 平成 23 年 10 月

契約者様
 メールアドレス: (ご自宅) (携帯電話) [Redacted]

契約者様 連絡先:
 (変更の場合のみ)