



この度は、弊社関西ネット不動産をご利用頂き、誠にありがとうございました  
 今後も不動産の相談窓口として、未永いお付き合いをさせて頂けるように  
 社員一丸となり日々精進してまいります  
 お客様のお声は関西ネット不動産にとって「財産」です  
 誠にお手数ではございますが、アンケートのご協力をいただければ幸いです  
 ご回答いただきましたお客様にはささやかではございますが、粗品をご郵送させていただきます

① 弊社をご指名いただいた理由は何ですか？

回答欄：  
 探していた物件を扱っていたので

② この度のお取引で、ご満足いただけた点は何ですか？

回答欄：  
 担当のちや、売主さんがすごくいい人でした。

③ この度のお取引で、ご不満だった点は何ですか？

回答欄：  
 ありません

④ この度のお取引で、「このようなサービスが有れば良かったのに・・・」  
 と思われるサービスは何ですか？

回答欄：  
 ありません。担当の松本さんにはよくしていただき、  
 私が伝え子前に動いてくれたり、連絡もいつもしてくれました。

⑤ 将来のお住まいの計画についてお聞かせください。  
 該当します項目にチェックをを入れて下さい

- 住み替えたい
- リフォームをしたい
- 建て替えたい
- 賃貸をしたい
- 収益物件の購入
- 今のところ計画はない
- その他

その他回答欄：

⑥ この度のお取引を通じて、お客様ご自身で、どのようなことにお感じになりましたでしょうか？  
 「私はこんな事が嬉しかった」「私は、これで決心できた」など、お客様自身が主語となる  
 エピソードやご感想をたくさんお持ちのことと思います  
 ぜひ、私たちに教えてください。お客様の声はスタッフを元気にしてくれます！  
 ご不満な点もご遠慮なくお寄せください  
 お叱りの声は未熟な私どもにとって、とても有難いことです  
 下記記入欄に「これでもかっ！」という位たくさんご記入いただければ、幸いです  
 どうぞ宜しくお願いいたします

はじめに名刺をみて、連絡をし、担当者とお話した時は、  
 正直「ユウの人で大丈夫かな？」とおもいました。  
 私はす=ローンのことでは心配しては、書類を出した後は、金沢銀行さん  
 に行ってくれたり、電話してくれたり、毎日のように連絡もしてくれました。  
 無事ローンを通した時は、いよいよよかったです。  
 売主さんとの話し合いも、重い空気になる事もなく、楽しく話も  
 でき、今とすれば、担当の松本さんと、売主のちやにすごく感謝して  
 います。いい家と、いい縁に出会えて良かったと思います。



お寄せ頂いた中から、お名前を伏せて、弊社ホームページや店内掲示などに利用させて頂く事がございます  
 何卒ご了承頂きますようお願い申し上げます  
 提示不可の場合は右( )に丸を入れて下さい 提示不可 ( )

アンケートのご協力有難うございました  
 お客様のご意見をもとに、サービス向上に努めて参りたいと思っております  
 今後どうぞ宜しくお願いいたします

関西ネット不動産株式会社  
 代表取締役 高瀬 英嗣

契約者様 氏名 [ ] 様 (買主様) ご回答日: 平成 26 年 10 月

契約者様 住所: [ ]

契約者様 メールアドレス: (ご自宅) (携帯電話)

契約者様 電話番号: (変更の場合のみ)

お取引物件名: [ ] 契約日 2014年3月 [ ] 決済日 2014年8月 [ ]